Mercado Inmobiliario PBA — Comparativa Agosto 2024 vs 2025

El mercado inmobiliario de la Provincia de Buenos Aires muestra cambios significativos entre agosto de 2024 y agosto de 2025. La comparación de los principales indicadores permite entender mejor la dinámica de oferta, demanda, costos y valores de publicación.

☐ **Análisis elaborado por FP & Asociados**, en base a datos del Colegio de Escribanos PBA, Zonaprop, Rep. Inmobiliario e INDEC.

□ Tabla comparativa interanual

Indicador	Ago-24	Ago-25	Variación %
Avisos Zonaprop (total)	293.924	286.814	-2,4%
Escrituras PBA	10.507	12.964	+23,4%
Hipotecas	747	2.287	+206%
Meses para vender stock	27	21	Mejora
% Operaciones realizadas	3,6%	4,5%	+0,9 pp
Índice Costo Construcción	14.017,6	17.187,6	+22,6%
Índice Materiales	16.700,7	19.490,0	+16,7%
Índice Mano de Obra	10.084,9	13.812,6	+36,9%
Valor publicación USD/m² (GBA Norte usado)	2.178	2.235	+2,6%

☐ Análisis

1. Oferta en retroceso leve

La cantidad de publicaciones en Zonaprop cayó -2,4%. Si bien sigue siendo un volumen elevado, empieza a notarse una desaceleración de la sobreoferta.

2. Demanda en recuperación

Las escrituras crecieron +23,4% interanual, mostrando un **mercado más dinámico**. La reapertura del crédito hipotecario impulsó la demanda contenida.

3. Hipotecas en auge

El salto es notable: de 747 en 2024 a 2.287 en 2025 (+206%). El crédito vuelve a jugar un papel relevante en la activación de operaciones.

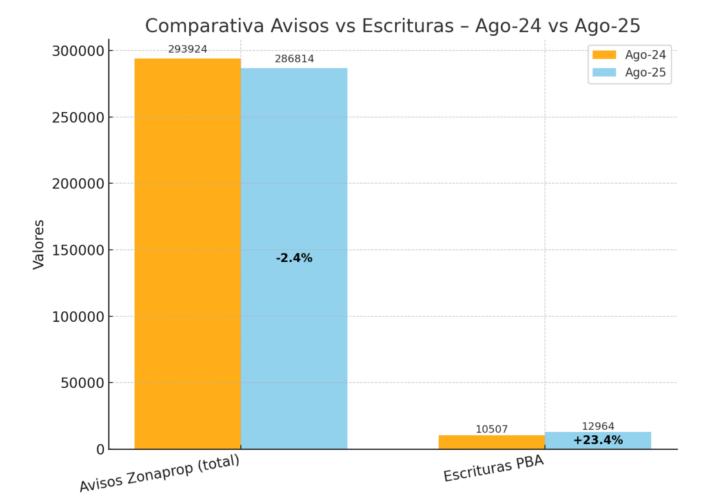
4. Eficiencia del mercado

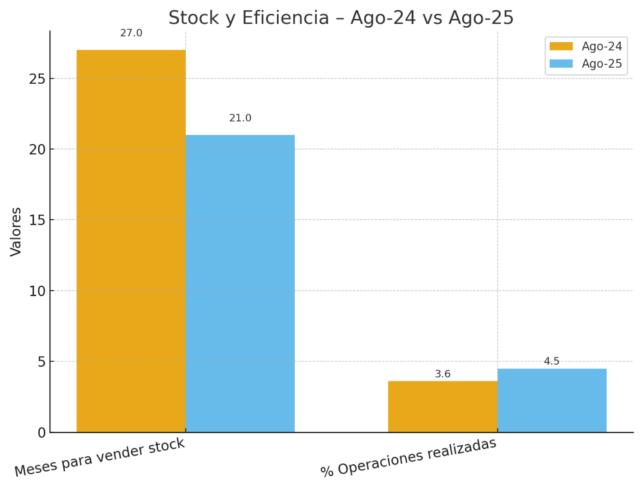
Los meses necesarios para absorber la oferta bajaron de 27 a 21. Además, el % de operaciones realizadas sobre la oferta subió de 3,6% a 4,5%. Esto significa que, aunque todavía es bajo, cada vez más publicaciones logran convertirse en ventas.

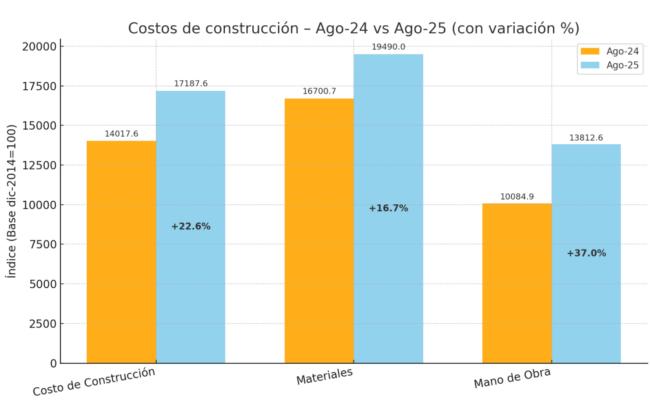
5. Costos de construcción al alza

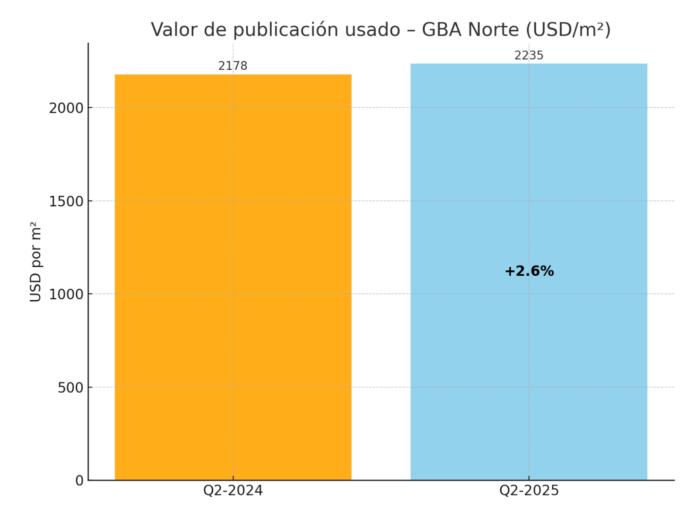
El costo de obra aumentó +22,6% interanual, con la mano de obra como componente más influyente (+36,9%). Esto genera **presión en la rentabilidad de los desarrolladores** y explica la prudencia en nuevos lanzamientos.

- 6. Valores de publicación contenidos En GBA Norte, el valor promedio de departamentos usados apenas subió +2,6% (de USD 2.178 a 2.235/m²). Este crecimiento mínimo contrasta con el fuerte aumento de los costos de construcción, lo que reduce la brecha entre costo y precio de venta.
- 7. El resultado es doble: por un lado, los desarrolladores ven achicarse sus márgenes de rentabilidad, quedando bajo mayor presión financiera; por el otro, los compradores encuentran oportunidades relativas en el mercado de usados, ya que los precios se mantienen estables frente al encarecimiento de construir nuevo.









☐ Conclusiones

Este análisis es **interanual**, ya que compara el mismo período de cada año (agosto 2024 vs agosto 2025). Esto permite eliminar el efecto de la estacionalidad y medir con mayor precisión la evolución real del mercado.

- □ Desarrolladores: la estrategia pasa por administrar stock y ser selectivos en nuevos proyectos hasta que el mercado absorba los metros construidos.
- □ Demanda y crédito en recuperación: el mercado 2025 muestra un avance claro, con más escrituras y un fuerte aumento en hipotecas. Además, la reducción de meses de stock refleja una rotación más ágil.
- □ **Oferta todavía alta, aunque en retroceso**: los avisos publicados en portales muestran una leve caída, lo que marca el inicio de una depuración en la sobreoferta.

□ Brecha costo-precio como principal desafío: mientras
construir es cada vez más caro (+22,6% interanual en costos),
los valores de venta apenas se mueven (+2,6% en GBA Norte usado).
□ Propietarios vendedores: la clave está en posicionarse correctamente en precio para ingresar en el 4,5% de las operaciones que efectivamente se concretan.
☐ Compradores: todavía existen ventanas de oportunidad en
usados, antes de que el traslado de costos de obra presione sobre los valores de publicación.

Fuente: elaboración propia en base a datos del Colegio de Escribanos PBA, Zonaprop, Rep. inmobiliario e INDEC.

Conclusiones elaboradas por FP & Asociados, consultora especializada en análisis y planificación estratégica del mercado inmobiliario de la Provincia de Buenos Aires.

Fernando Pozzi — Martillero y Corredor Público Matrículas 4103 — 4.129 C.M.C.P.S.I Analista y consultor del mercado inmobiliario — PBA

Seguime en IG: ofernando_pozzi
Blog: www.blog.ipozzi.com.ar
Web: www.fernandopozzi.com